

Ch ng khác gì hi n t ng ng a v ng c



*Chi n đ u c Rafale, máy bay tiêm kích của Pháp (©Reuters)*

Ch ng khác gì hi n t ng ng a v ng c. Sau khi suýt b lo i kh i vòng đ u th u cung c p chi n đ u c th h m i cho n Đ , t p đoàn Dassault của Pháp vào hôm qua 31/01/2012 đã đ c New Delhi ch n trên nguyên t c làm nhà cung c p máy bay tiêm kích đa năng hi n đ i cho không quân n Đ .

Hai bên còn ph i th ng th o chi ti t h p đ ng, nh ng m t khi đúc k t xong, Pháp s cung ng cho n Đ 126 chi n đ u c lo i Rafale v i tr giá hàng t đô la.

Theo d tr , Dassault s giao cho n Đ 18 máy bay hoàn ch nh đ u tiên – ch t o t i Pháp – k t gi a năm 2015 tr đi.

108 chiến đấu còn lại sẽ được sản xuất ngay tại Ấn Độ, trong thời hạn sáu năm, sau khi phía Dassault chuyển giao công nghệ cho tập đoàn hàng không không gian Ấn Độ Hindustan Aeronautics.

Đối với Pháp, quyết định mua của Ấn Độ là một điều mà họ từng nghĩ không còn chút hy vọng, nhất là khi vào lúc New Delhi gọi thầu cách nay 5 năm, tập đoàn Dassault đã từng bị tuyên bố loại khỏi cuộc đua tranh cùng với năm hãng quốc tế khác, trong khi được vượt lên.

Sau Ấn Độ tuyên đấu tiên, hai kiểu F/A-18 'Super Hornet' và F-16 'Super Viper' của Mỹ, cùng với Mig 35 của Nga và Gripen của Thụy Điển đã bị loại, còn lại Rafale của Pháp đua tranh với chiến đấu Typhoon của tập đoàn châu Âu Eurofighter, được Anh, Ý, Đức và Tây Ban Nha ủng hộ. Kết quả thì Rafale được chọn.

Theo các nguồn tin tin cậy danh từ Bộ Quốc phòng Ấn Độ, chiến đấu của Pháp được chọn trên cơ sở giá đỡ ngho thầu nhất, dựa theo tính toán dự định chi phí cho mỗi chiến đấu phi cơ, với thời gian hoạt động của nó là 40 năm, với 6.000 giờ bay, cũng như chi phí của tiến trình chuyển giao công nghệ.

Phải nói là đối với nước Pháp và tập đoàn Dassault, đơn đấu hàng của Ấn Độ đến thời điểm đúng lúc vì lẽ cho đến giờ này, Paris chưa bán được Rafale cho bất cứ nước nào khác, và khách hàng duy nhất của loại chiến đấu hiện tại này không ai khác hơn là không quân Pháp. Hợp đồng của Ấn Độ do đó có thể mở đường cho nước khác, được biết là Brazil vẫn đang chờ đợi.

Có lẽ Ấn Độ cũng không bắt đầu mong muốn của Pháp và tập đoàn Dassault cho nên giờ phân tích đúng là vòng thầu ngho thầu và hợp đồng sẽ rất gay go, với việc New Delhi dùng thời gian để thúc Paris chấp nhận nhu cầu điều kiện.

Chuyên gia Endre Lunde thuộc công ty tư vấn về hàng không không gian, quốc phòng và an ninh IHS Jane's cho rằng sự lựa chọn của Ấn Độ là một thành công lớn của Pháp. Tuy nhiên với đơn thầu tại đây là các điều kiện và hợp tác công nghiệp liên quan đến thầu ngho thầu này ra sao.

Theo chuyên gia này : "Ấn Độ rất khỏe khoắn trong việc đòi hỏi tham gia cao cho ngành công nghiệp của họ, và lợi ích kinh tế đối với Pháp và lâu dài có thể rất hơn hẳn". Hợp đồng này có một điều khoản gọi là bù đắp 50%, nghĩa là Dassault phải dùng tới 50% trả giá hợp đồng để mua sản phẩm của ngành công nghiệp quốc phòng Ấn Độ.

Còn theo ông Kapil Kak, chủ nhiệm một nhóm nghiên cứu về hàng không quân sự, Ấn Độ chắc chắn cũng khai thác các thầu của Pháp trong vòng thầu ngho thầu o sự tại đây để thu lợi tối đa :

"Ngay ở Pháp được biết là trả giá hợp đồng này có thể lên đến khoảng 20 tỷ đô la, và nhà máy sẽ tránh không cho thầu ngho thầu và vì hợp đồng sẽ của Dassault, họ có công ăn việc làm cho người dân và kích thích nền kinh tế".

Đi với chuyên gia - nguyên là thành viên không quân hải quân - trong tình hình ngày nay, Dassault sẽ dễ dàng chấp nhận các điều kiện của Việt Nam. Việc này là cách đây 5 năm vì lúc các nền kinh tế châu Âu đang bước vào suy thoái.

Đu sao thì đây không phải là là hợp đồng vũ khí duy nhất mà Pháp giành được từ Việt Nam trong thời gian gần đây. Pháp hiện đang có ba đề án với Việt Nam: cung cấp 6 tàu ngầm loại Scorpene, nâng cấp 51 chiếc nòng cốt Mirage 2000, và cung cấp 490 tên lửa loại Mica.