

Nông dân vẫn đối rách.

SÀI GÒN (TH) - Đái công ty quác doanh xuất khẩu gạo đang bắt đầu tăng giá gạo xuất khẩu để ép chủ tịch thị trường gia ngoài quốc doanh trong khi nông dân thì không còn lúa để bán.



Nông dân chỉ có thể trăm chỉ, làm ra lúa gạo để nhà nước bán lấy đô la nhưng họ phải đối mặt với việc ép giá. (Hình: Người Lao Động)

“Năm tuần qua, Hiệp hội Láng Thác VN (VFA) (mát tổ chức quốc doanh) liên tiếp tăng giá sản xuất khẩu gạo 4 lần. Điều này được VFA lý giải là do giá gạo xuất khẩu thế giới tăng, song điều đáng chú ý là người trồng lúa vẫn lỗ.”

Bán tin ngày Thá Năm, 16 tháng 9, 2010 của báo Người Lao Động viết về tình trạng nghịch lý ở Việt Nam trong đó, đám quốc doanh đang môi giới xuất khẩu gạo thì ăn trên đáu trên chủ nông dân, trong khi nông dân phải xuất nông sản lên vẫn đối mặt dù có lúc lúa gạo trên thị trường lên giá rất cao.

Theo bản tin của Người Lao Động, trong đợt quy định tăng giá gạo xuất khẩu cuối cùng của

tháng 8, 2010, VFA quyßt định mức giá sàn gạo 5% tăng là 450 USD/tấn, loại 25% tăng là 410 USD/tấn, tăng 20 USD/tấn so với mức công bố trước đó khiến gạo mất giá.

Rái mái đây, ngày 14 tháng 9, VFA quyết định nâng giá sàn xuất khẩu gạo lên 475 USD/tấn (loại 5% tăng), thời gian giao hàng đến tháng 10, 2010, hiệu lực áp dụng từ ngày 15 tháng 9. Rái mái đây, ngày 14 tháng 9, VFA quyết định nâng giá sàn xuất khẩu gạo lên 475 USD/tấn (loại 5% tăng), thời gian giao hàng đến tháng 10, 2010, hiệu lực áp dụng từ ngày 15 tháng 9.

Nhß thế, chỉ trong thời gian hơn một tháng, đám xuất khẩu quốc doanh đã nâng giá xuất khẩu gạo 5% tăng lên \$75 USD/tấn. Tuy nhiên VFA vì những lý do để nâng giá như “mất sự chuyên gia kinh tế, lãnh đạo ngành nông nghiệp các địa phương thußc ĐBSCL và nhiều doanh nghiệp (DN) tỏ ra lo ngại.”

Bài phân tích của NLĐ cho thấy hiện nay, giá lúa mà thương lái tìm mua từ nông dân từ 4,500 đồng/kg đến 5,500 đồng/kg. Loại lúa Thßn Nông IR 50404 có phẩm chất tốt để thu mua với giá 4,500 đồng/kg. trong khi lúa gạo hạt dài xuất khẩu giá cao để thu mua từ 5,200 đồng/kg đến 5,500 đồng/kg. Như vậy, giá lúa đã tăng từ 1,000 đồng/kg đến 1,500 đồng/kg so với hồi tháng 7, thời gian để các loan báo từ nhà cầm quyền Hà Nội thúc đẩy đám quốc doanh mua lúa từ trên để giúp nông dân có lãi từ 30% đến 40%.

Sßng học lý là, giá lúa tăng cao thì nông dân lại không còn gì để bán.

“Phßn lại nông dân đều không để cho họßng lại thị giá lúa cao, thậm chí nhiều người còn bán loại vßn. Lý do là bởi áp lực nên nên, người trồng lúa đã phải bán hết ngay sau khi thu hoạch với giá rất rẻ.”

Bài báo của NLĐ viết như vậy và viết đến lại nông dân Nguyễn Nhßn Bình, nông dân ở huyện Tân Hưng-Đồng Tháp, nói với sự chua chát: “Hồi đầu tháng 7, 2010, họ tôi thu hoạch 30 công lúa nhưng giá rẻ quá, không bán. Tôi làm liều trữ lúa đến đầu tháng 8 nhưng giá vẫn không tăng. Không thể kham nổi để thêm nữa, tôi phải bán với giá chỉ 3,200 đồng/kg trong đợt thu mua từ trước. Nhiều người cũng làm như tôi, khi bán hết số lúa thì chờ bao lâu, giá lúa tăng cao trở lại...”

Dù có nhiều nhà cầm quyền trung ương, đám quác doanh đã không thu mua ngay mà chờ mau cầm chừng, thúc đẩy nông dân phải bán vào lúc giá lúa thấp vì nông dân không còn đường nào khác để sống.

Bài báo dẫn lời Dáng Nghĩa Quốc, giám đốc Sở NN-PTNT tỉnh Đồng Tháp: “Kháng để nhá nông dân trong tỉnh không được hưởng chút lợi ích nào khi giá lúa tăng cao vì lúc đó, họ đã bán hết số lúa hè thu, lợi ích hoàn toàn thuộc về DN xuất khẩu, (háu hết thuộc VFA, theo NLĐ).” Còn ông Trần Quang Cường, phó giám đốc Sở NN-PTNT tỉnh Kiên Giang, nói với nhà báo rằng: “Khi giá gạo xuất khẩu tăng, trong đợt thu mua tạm trữ vừa qua, các DN lợi được nhà nước hỗ trợ lãi suất nên họ đã lãi đậm.”

Theo ý kiến ông Võ Tòng Xuân, một chuyên gia lúa gạo nổi tiếng, các công ty xuất khẩu gạo quốc doanh đã tăng giá quá đáng, có hại cho Việt Nam xuất khẩu. “Gạo 5% tạm cấp Thái Lan là 450 USD, gạo 25% tạm cấp Pakistan chỉ là 360 USD/tấn, trong khi gạo cùng loại 25% tạm cấp VN đến 435 USD/tấn. Chúng ta tăng như vậy là bất lợi vì không thể cạnh tranh lợi với hai nước nói trên về giá và hai nước này hiện vẫn tháa gạo xuất khẩu.”

Báo Ngái Lao Đồng dẫn lời một chuyên viên kinh tế giấu tên tố cáo: “Viác VFA tăng giá sản xuất khẩu gạo liên tục với mức cao như vậy là ‘giết’ các DN xuất khẩu ngoài VFA, để họ phải làm lợi cho các DN thuộc VFA. Qua trao đổi với phóng viên Báo NLĐ ngày 14 tháng 9, một số DN xuất khẩu gạo ngoài VFA (đáng không nêu tên) cũng bày tỏ lo ngại và khẳng định sẽ phải ngừng xuất khẩu để được. Nếu không bán được gạo thì họ cũng không thể thu mua lúa của nông dân với giá cao. Cuối cùng, thiệt hại thuộc về nông dân, trong khi những DN thuộc VFA, trong đó nổi bật là Tổng Công Ty Lương thực Miền Nam (Vinafood 2), lãi to.”

Ông Dáng Nghĩa Quốc còn cáo buộc rằng “cách thông tin xuất khẩu gạo hiện nay không minh bạch,” ngay cả Sở NN-PTNT các tỉnh cũng phải tìm hiểu qua những kênh thông tin khác! “Đúng ra, khi có hợp đồng xuất khẩu hoặc trúng thầu, VFA phải có thông tin rằng rất về giá cả, số lượng cho các tỉnh, thành; ngược lại, họ cũng phải thông tin để mua lúa giá thấp, đến khi thông tin được nhiều người biết đến thì chuyện đã rồi, họ đã gom đủ kho để thu lợi lớn.”

Việt Nam có khoảng 4 triệu ha đất trồng lúa, hơn 70% dân chúng cư ở các khu vực nông thôn. Hiện có khoảng 216 công ty xuất khẩu gạo như những công ty thuộc hàng lớn là các ông trùm quốc doanh lớn đứng đầu. Năm 2009, Việt Nam đã xuất khẩu 6 triệu tấn gạo, thu về khoảng \$2.5 tỷ USD ngoại tệ.

Việt Nam xuất khẩu 6.5 triệu tấn gạo

Tác Giả: Ngái Việt

Thứ Sáu, 17 Tháng 9 Năm 2010 20:40

Nháng cái điäp khúc “đäc mùa, bäi thu, rät giá” vän läp đi läp lại hàng năm nên nông dân vän đói rách. Rät nhiäu cô gái nông thôn không chäu đäc sä đói khäc a gia đình đã chäp nhän “bán mình” qua nhäng vä môi giäi làm vä ngäi Hàn, ngäi Đài Loan,... dän đän không ít thäm käch.