

## Tủ phũ “2 đũ” và hũy n thũ i Vi t trũ đũ t Mũ

T&#225;c Gi&#7843;: Theo BWP

Th&#7913; Ba, 07 Th&#225;ng 12 N&#259;m 2010 20:06

---

Mũ t thanh niũn ngũũ i Vi t đũ t chũn đũ n Mũ vũ i vũ n vũ n 2 USD trong tũ i và rũ i 15 nũm sau, anh đũ bán cũng ty riũng cũ a mĩnh vũ i giá 1,8 tũ USD.

Thành cũng đũ y ũ n tũũ ng cũ a nhũ doanh nghiũ p trũ ngũũ i Vi t tũn là Trung Dũng đũng thu hũt giũ i truyũ n thũng Mũ. Anh đũng trũ thành mũ t “hũy n thũ i” trong thũ giũ i cũng nghũ cao. Nhũ ng bài viũ t vũ anh xuũ t hiũ n trũn các báo và tũ p chí nũ i tiũ ng nhũ Forbes, Fortune, Financial Times, Wall Street Journal, San Francisco Chronicle... và trong cũũ n sách Giũ c mũ Mũ cũ a biũn tũ p viũn đũi CBS Dan Rather.



*Nhũ doanh nghiũ p trũ Trung Dũng.*

### Liũ u thuũ c uũ c mũ !

Bũũ c ngoũ t lũ n đũ u tiũn đũ n vũ i anh 20 nũm trũũ c đũy khi là mũ t chũng trai 17 tuũ i. Nũm 1984, Trung Dũng rũ i Vi t Nam sang Mũ. Lũc bũ y giũ, trong tũ i anh chũ cũ vũ n vũ n 2 USD và vũ n tiũ ng Anh rũ t ít ũ i.

Lũc đũ u anh và ngũũ i chũ cũ a mĩnh xin đũũ c lũ u trú ũ Louisiana, sau đũ chũyũ n sang Boston. Mũ t nũm sau, anh may mũ n vũũ t qua đũũ c kũ thi tũũ ng đũũ ng trung hũ c và ghi tũn hũ c hai mũn Toũn và Tin hũ c ũ Trũũ ng Đũ i hũ c Massachusetts ũ Boston.

Trung Dũng tiũ p tũ c vũ a hũ c vũ a làm đũ thũ cũng viũ c, tũ rũ a chũn bát trong nhũ hàng đũ n kũ thuũ t viũn trong các phũng mũy tĩnh đũ nuũi sũ ng bũ n thũn và gia đĩnh. Hàng thũng anh trĩch mũ t phũ n ba khoũ n thu nhũ p tũ 300 đũ n 400 USD đũ giũ i vũ cho gia đĩnh ũ Vi t Nam.

Cũũ i cũng anh đũ lũ y đũũ c hai bũ ng đũ i hũ c vũ toũn và tin hũ c, đũng thũ i hoũn tũ t mũ t phũ n lũ n chũũ ng trĩnh cao hũ c.

## Tủ phủ “2 đô” và huyền thoại iVirt trên đất Mỹ

T&#225;c Gi&#7843;: Theo BWP

Th&#7913; Ba, 07 Th&#225;ng 12 N&#259;m 2010 20:06

---

Cũng trong thời gian đó, anh bạn bạn chung thời, anh người tìm kiếm việc làm đi làm công ngày kiếm tiền lo cho mẹ. Cuối năm 1995, sau khi mẹ mất, anh tìm kiếm công việc chuyên phần mềm theo đuổi kế hoạch: Phát triển một công trình có thể giúp các công ty chuyển đổi, kiểm soát, quản lý công việc kinh doanh qua mạng.

Do không có tiền mua máy tính xách tay, anh người gõ phím máy tính cá nhân công nghiệp và màn hình 17-inches lên chiếc xe Honda Civic rồi “kéo lê” nó đi tìm kiếm nơi khác để gõ phím phần mềm của mình.

Do không có bằng thành tích, anh công thu hút được sự chú ý của các doanh nghiệp. Vợ đã khuyên, anh làm càng thêm hơn do bận rộn và trở nên xanh xao vì mất ngủ do bận gõ phím xé giấy để ép người nuôi sống gia đình và thóc gạo nuôi sống mình.

May mắn thay, mất ngủ của bạn người tìm kiếm anh với Mark Pine, nguyên là kỹ sư viên Ban Quản trị Sybase Inc đã vào hợp tác với bạn vào ngành công nghệ kỹ thuật cao. Đó là mất công việc mà Dũng quyết định không đi vượt mất.

### Thành công

Được sự hỗ trợ của Mark Pine, OnDisplay trở thành một trong những công ty phần mềm thành công, thu hút hàng khách hàng như Travelocity.com. Ý tưởng của anh đã thuyết phục được các nhà đầu tư và huy động được 35 triệu USD từ các nhà đầu tư trước khi chuyển sang công phần hóa.

Với kiến thức về máy tính, Trung Dũng thành lập OnDisplay, công trình giúp các doanh nghiệp lấy dữ liệu từ những website khác trên mạng trong khi vẫn giữ gìn của mình.

Khi công ty chuyển sang công phần hóa (năm 1999), trị giá của phiêu của Trung Dũng trên giấy tờ là 85 triệu USD. Năm tháng sau, công ty và những người của nó được chuyển nhượng cho Vignette với cái giá 1,8 tỷ USD.

Ở khu trung tâm Bishop Ranch tại San Ramon, trong tòa cao ốc nhà trẻ sự cũ của OnDisplay, Trung Dũng làm một công ty phần mềm mới, một công ty Fogbreak mà anh hy vọng sẽ “tỏa sáng” hơn công ty trước của mình.

Với Fogbreak, anh đặt mục tiêu cao hơn trước. Vợ là sáng lập viên, vợ đảm nhiệm chức vụ Giám đốc điều hành, anh muốn làm cho Fogbreak phát triển thành một công ty lớn và có nhu cầu ngang ngửa với PeopleSoft nổi tiếng của Mỹ.

### Khiêm tốn!

Hiện nay Fogbreak vẫn đang đi một con đường thách thức của những kỹ thuật cao, đang tăng cao trong những tháng gần đây, nhưng không nên nóng vội như thời OnDisplay.

Oracle Corp và PeopleSoft xích lại gần nhau trên thị trường phần mềm, trong khi đó các doanh nghiệp vẫn còn thận trọng khi mua những sản phẩm của một công ty mới phát triển mà họ lo

## Tủ phụ “2 đô” và huyệ n tho i Vi t trên đ t M

T&#225;c Gi&#7843;: Theo BWP

Th&#7913; Ba, 07 Th&#225;ng 12 N&#259;m 2010 20:06

---

r&#229;ng s&#229; không còn t&#229;n t&#229;i trong nh&#229;ng năm t&#229;i. Nh&#229;ng D&#229;ng không h&#229; nh&#229;t chỉ.

Tr&#229; s&#229; chính c&#229;a Fogbreak, công ty m&#229;i c&#229;a Trung D&#229;ng ch&#229;ng có chút hào nhoáng đ&#229; x&#229;ng t&#229;m v&#229;i m&#229;t ng&#229;i v&#229;a t&#229;o l&#229;p m&#229;t gia tài k&#229;ch x&#229;. T&#229;ng c&#229; gan thành l&#229;p công ty trong b&#229;i c&#229;nh kinh t&#229; suy s&#229;p, Trung D&#229;ng hi&#229;u r&#229;ng không đ&#229;c hoang phí trong chi tiêu. Anh th&#229; không có th&#229; ký và m&#229;t văn phòng xa hoa l&#229;ng l&#229;y đ&#229; t&#229;p trung t&#229;t c&#229; cho nhu c&#229;u c&#229;a khách hàng.

Nh&#229;ng ng&#229;i t&#229;ng g&#229;p ng&#229;i t&#229; phú này khi anh còn là m&#229;t chàng trai tay tr&#229;ng đ&#229;u nh&#229;n xét r&#229;ng, anh là m&#229;t ng&#229;i r&#229;t khiêm t&#229;n. Anh thành công vì đã bi&#229;t n&#229;m b&#229;t c&#229; h&#229;i m&#229;t cách nghiêm túc.